

## INFORMACJA PRASOWA

### WYNIKI FINANSOWE SYGNITY S.A. ZA ROK OBROTOWY 2015.

Warszawa, 18 grudnia 2015 r. -- Sygnity przedstawiło zaudytowany raport roczny za rok obrotowy 2014/2015, obejmujący okres od 1 października 2014 do 30 września 2015 r. Po trzech wcześniejszych kwartałach, które spółka zakończyła na plusie, utrzymujących rentowność na satysfakcjonującym poziomie, w IV kwartale roku obrotowego 2014/2015 splot niekorzystnych, częściowo jednorazowych zdarzeń, wpłynął na wyniki spółki. Sygnity konsekwentnie umacnia swoją pozycję na rynku poprzez stabilny portfel zamówień. Prawie 320 milionów – to wartość przychodów z umów podpisanych do 15 grudnia br.

Sytuacja całej branży IT w Polsce w 2015 roku była bardzo trudna z powodu odroczenia uruchomienia dedykowanego finansowania ze środków unijnych. Wstrzymano szereg planowanych projektów, co wymusiło znaczną konkurencję cenową między firmami IT działającymi na rynku polskim i spowodowało erozję marż także w innych segmentach rynku informatycznego, niezwiązanych z administracją państwową. IV kwartał roku obrotowego 2014/2015 nie przyniósł oczekiwanego przełomu na rynku zamówień publicznych. Sektor ten jest wartościowo największym klientem całej branży i stanowi także największą część w strukturze przychodów Sygnity S.A.

Spółka realizuje obecnie wiele istotnych kontraktów IT dla ważnych urzędów, instytucji publicznych, finansowych i energetycznych. Wśród klientów z sektora publicznego należy wymienić ZUS, ARiMR, PFRON, MRPiPS, wszystkie urzędy pracy, a także 2 000 ośrodków pomocy społecznej. Kluczowi klienci sektora bankowo-finansowego to KIR, BGK oraz największe banki w kraju. Sektor utilities reprezentowany jest m.in. przez PSE, Energa-Operator, PGNiG i Tauron.

*Produkty i rozwiązania oferowane przez Sygnity są krwioobiegiem wielu ważnych instytucji państwowych, i prywatnych. Warto podkreślić, że przetargi, w których startujemy, wygrywamy kompetencjami oraz jakością naszej oferty. Jest to zasługą długoletniej obecności naszych zespołów konsultingowych i programistycznych w tych sektorach, a także głębokiej reorganizacji wewnętrznej jaką przeszła cała firma.* – mówi Prezes Zarządu **Janusz R. Guy**.

Przychody Grupy Sygnity w roku obrotowym 2014/2015 wyniosły 429,3 mln zł (-14% r/r). W samym IV kwartale przychody osiągnęły poziom 95,8 mln zł (-24% r/r). Przychody ze sprzedaży produktów i usług odpowiadały za 91% całości sprzedaży Grupy. Na niższy poziom przychodów ze sprzedaży osiągniętych w IV kwartale roku obrotowego 2014/2015 miał wpływ spadek przychodów z segmentu public oraz dodatkowo przełożenie w czasie niektórych planowanych na ten kwartał odbiorów projektów.

Zysk brutto ze sprzedaży w roku obrotowym 2014/2015 wyniósł 70,0 mln zł, zysk EBITDA 19,1 mln zł, a strata netto 4,2 mln zł. Rentowność EBITDA wyniosła 4,4%, a rentowność EBIT 0,9 %. W samym IV kwartale roku obrotowego zysk brutto ze sprzedaży wyniósł 11,4 mln zł, skorygowany zysk EBITDA 29 tys. zł, a strata netto 10,2 mln zł.

Należy podkreślić, że trzy wcześniejsze kwartały roku obrotowego spółka zakończyła na plusie, utrzymując rentowność na satysfakcjonującym poziomie. W IV kwartale roku obrotowego 2014/2015 jednak splot niekorzystnych, częściowo jednorazowych zdarzeń, wpłynął na jej wyniki. Był to przede wszystkim przedłużający się zastój w sektorze publicznym, który jednak w opinii zarządu branża i Sygnity mają już w znaczącej mierze za sobą, a także dokonane rezerwy i odpisy, które wyniosły 10,3 mln zł i objęły m.in.: rezerwy utworzone na naprawy gwarancyjne, odszacowanie projektu e-Zdrowie (3,5 mln zł), odpis na rzecz zasądzonego spółce podatku CIT za rok 2008 (3,3 mln zł), odpis należności od Urzędu Miasta Katowice (0,8 mln zł). W wynikach IV kwartału jest także widoczny ujemny efekt wygaśnięcia strat podatkowych z lat ubiegłych w kwocie 2,9 mln zł.

*Po dokonaniu odpisów i zawiązaniu rezerw, mogę potwierdzić, że Sygnity wchodzi w kolejny rok obrotowy z czystym kontem, a pozytywne elementy tj. dużo nowych kontraktów i wysoki backlog w połączeniu z dobrze „naoliwionym” mechanizmem firmy, umożliwiającym utrzymywanie rentowności w trudnych okresach, pozwoli na osiągnięcie dodatniej dynamiki zarówno w przychodach, jak i zyskach w kolejnym roku obrotowym. – podsumowuje wyniki Prezes Guy.*

Sygnity konsekwentnie buduje portfel zamówień na rok obrotowy 2015/2016. Przychody z umów podpisanych do 15 grudnia 2015 wynoszą prawie 320 mln zł. W stosunku do stanu na 31 lipca 2015 backlog jest dwukrotnie wyższy. Ta wartość obejmuje także potencjalne przychody z realizacji dalszych etapów projektu e-Zdrowie, jednak jej udział w wartości całego backlogu na 2016 rok wynosi zaledwie kilka %.

Zgodnie z przewidywaniami istotne kontrakty zarówno w sektorze publicznym, jak i bankowo-finansowym przesuwane przez ostatnie miesiące zaczęły się wraz z końcem roku materializować. W IV kwartale roku obrotowego, a także w kolejnych miesiącach 2015 spółka podpisała kilka ważnych kontraktów, m.in.: dla ZUS, jednego z największych banków w Polsce czy BGK. Wśród najważniejszych kontraktów podpisanych w samym IV kwartale roku obrotowego 2014/2015 należy wymienić w sektorze public umowę z MRPiPS na rozwój i utrzymanie Systemu Publicznych Służb Zatrudnienia. W sektorze utilities podpisano kolejną umowę z EDF Polska na dostawę licencji Microsoft oraz pakietu szkoleń i wsparcia technicznego.

*Chciałbym podkreślić, że portfel zamówień, a co ważne także pipeline projektów, nad którymi pracujemy jest coraz bardziej zdywersyfikowany pod względem udziału w kluczowych sektorach, klientów, zakresu dostarczanych produktów i usług oraz wartości zamówień. Dzięki tej dywersyfikacji obserwujemy również lepszą rentowność naszych przyszłych realizacji. – komentuje Prezes Sygnity S.A*

Aktualnie Sygnity jest na etapie ukończenia procesu rewitalizacji biznesu i wdrożenia nowego, rozwojowego 5-letniego Planu Strategicznego. Prace nad nim są już ukończone, a jego założenia zostały zaakceptowane przez Radę Nadzorczą.

*Naszą intencją jest, aby strategia została zaprezentowana rynkowi w ciągu najbliższych dwóch miesięcy. Strategia Grupy Sygnity będzie zdecydowanie nastawiona na rozwój, zarówno organiczny w obszarze innowacyjnych produktów i usług (np. w obszarze telco, technologii cloud, usług mobilnych itp.), jak i poprzez akwizycje ciekawych, niszowych firm zarówno w Polsce, jak i za granicą. – zapowiada Prezes Zarządu Janusz R. Guy.*

\*\*\*

**Dalszych informacji udziela:**

**Danuta Raczekiewicz-Chenczke**  
Prezes Zarządu Komplementariusza  
Rc2 RACZKIEWICZ CHENCZKE CONSULTANTS  
M. +48 506 074 642; T. +48 22 435 11 60  
mail: [danuta.raczekiewicz@rc2.pl](mailto:danuta.raczekiewicz@rc2.pl)  
[www.rc2.pl](http://www.rc2.pl)

\*\*\*

## O Sygnity S.A.

### **Rozwój**

Sygnity S.A. jest czołowym dostawcą rozwiązań informatycznych w Polsce. Spółka jest notowana na Gieldzie Papierów Wartościowych w Warszawie (SGN). Oferuje rozwiązania własne, uzupełniane przez światowe produkty i technologie. Świadczy pełen zakres usług od consultingu, poprzez realizację do outsourcingu projektów informatycznych dla dużych i średnich firm najważniejszych sektorów gospodarki oraz instytucji administracji publicznej. Więcej informacji na stronie: <http://www.sygnity.pl>.

### **Ludzie**

Dotychczas spółka zrealizowała kilka tysięcy projektów informatycznych dla klientów ze wszystkich branż polskiej gospodarki – zarówno komercyjnych, jak i instytucji publicznych. Obecnie Sygnity może poszczycić się jednym z najliczniejszych zespołów ekspertów na polskim rynku informatycznym.

### **Etyka**

W Sygnity obowiązuje Kodeks Etyki w Biznesie, który precyzuje zasady prowadzenia przez nas biznesu. Firma tworzy trwałe relacje z wewnętrznymi i zewnętrznymi interesariuszami firmy min. pracownikami, klientami, partnerami biznesowymi jak i inwestorami, oparte na wzajemnym zaufaniu i zrozumieniu potrzeb.